

Wir suchen Sie...

Als innovatives, inhabergeführtes Familienunternehmen ist die Ladegast GmbH seit über 70 Jahren als Packaging-Spezialist und Pharma-Zulieferer erfolgreich. Unsere Kernkompetenzen haben wir zum einen im Bereich Pharma-Packaging, zum anderen im Bereich Pharma-Software Solutions – hier entwickeln und vertreiben wir die Prüfsoftware **ImageCompare**.

ImageCompare ist eine Labor-Softwarelösung für den digitalen Abgleich zweier Bilder auf Pixelebene. Das Programm wird von unserem Entwicklungsteam permanent weiterentwickelt und am Markt vertrieben. In mehr als 40 Ländern weltweit sind derzeit über 300 Systeme im Einsatz.

Für unser Software-Team suchen wir Sie als:

Technical Sales Manager / Application Specialist für Prüfsoftware m/w/d

Was Ihre Aufgaben sind:

- Beratung und Verkauf unseres Produktportfolios bestehend aus Hardware, Software und Services. Sie führen remote oder vor Ort eine professionelle Präsentation mit anschließendem Verkaufsgespräch durch. Dazu bereiten Sie im Vorfeld eine individuelle und zielgerichtete Bedarfsanalyse vor.
- Bestandskundenpflege und Gewinnung von Neukunden. Sie hören zu, stellen die richtigen Fragen und zeigen, wo unsere Software echten Mehrwert liefert.
- Weiterentwicklung und Standardisierung von Vertrieb und Produktportfolio. Sie betreuen unser bestehendes, internationales Händlernetzwerk und sind vereinzelt auf nationalen und internationalen Reisen zu unseren Kunden.
- Angebots- und Auftragsmanagement sowie Projektverfolgung. Sie begeistern unsere Kunden von der Kontaktaufnahme über die Präsentation unserer Software bis zum Vertragsabschluss.
- Schulung, Technische Beratung, after-sales. Sie unterstützen und schulen Kunden und Interessenten bei Fragen, Supportfällen und Neuinstallationen, inkl. IQ, OQ, PQ in einer bestehenden IT-Infrastruktur. All das in einem anspruchsvollen Pharma-Umfeld. Analyse von Markttrends und Wettbewerbsaktivitäten. Sie analysieren den Markt, Wettbewerbsaktivitäten und identifizieren neue Potentiale zur Weiterentwicklung von Produkt und Vertriebsstrategie. Sie sind Bindeglied zwischen Markt und SW-Entwicklung.

Was Sie mitbringen:

- Erfahrung im Vertrieb komplexer Softwaresysteme, in der IT-Beratung. Sie haben ein erfolgreich abgeschlossenes Studium z.B. als Wirtschaftsinformatiker, Wirtschaftsingenieur oder eine vergleichbare Ausbildung.
- Persönliches Interesse an digitalen Trends und Technologien. Sie haben idealerweise bereits Berührung und bringen Erfahrungen im Umgang mit Bildverarbeitung / Prüfsoftware / Pharma-Labor-Anwendungen mit.
- Fundiertes IT-Wissen und technische Kreativität. Sie können vor Ort eine Systeminstallation vornehmen und auf individuelle Anforderungen eigenständig Lösungen finden.
- Auch anspruchsvolle Sachverhalte smart an Anwender vermitteln. Sie haben die Fähigkeit, komplexe Lösungen überzeugend zu vermitteln und Kaufentscheidungen zu ermöglichen, ohne „klassisch zu verkaufen“ – beratend, vertrauensbildend und nutzenorientiert. Auch international – hierfür sind Sie im Englischen (Wort und Schrift) verhandlungssicher.

Was wir Ihnen bieten:

Freuen Sie sich auf eine anspruchsvolle und vielseitige Tätigkeit in einem familiären, wertschätzenden Unternehmen. Sie erhalten ein fundiertes Onboarding und Training in Produkt und Markt. Sie sind Teil eines agilen Teams mit kurzen Wegen und flachen Hierarchien in einem stabilen, zukunftssicheren Wachstumsmarkt. Sie haben Gestaltungsspielraum und können Ihre Persönlichkeit, Ihre Kreativität und Ihr Engagement in unser Unternehmen einbringen. Ihr neuer Arbeitsplatz ist unbefristet und wird entsprechend Ihrer Qualifikation dotiert.

Auf Wunsch können wir Ihnen eine attraktive Werkswohnung zur Verfügung stellen.

Wenn eine anspruchsvolle, berufliche Herausforderung, kombiniert mit einem Arbeitsplatz in einer der schönsten Regionen der Republik – direkt am Bodensee – für Sie spannend klingt, lassen Sie uns darüber sprechen.

Auf Ihre Bewerbungsunterlagen an: bewerbung@ladegast.de, freuen wir uns.



**IMAGE
COMPARE**

LADEGAST

